

Emplois occupés

Le commerce regroupe 95 000 salariés en Lorraine dont 53 % de femmes.

Il s'inscrit comme le premier employeur.

Il se positionne comme le 1er secteur professionnel en matière de recrutement.

70 % des élèves ayant passé un bac pro s'insèrent dans le monde du commerce

Le Bac Pro Commerce offre de nombreux débouchés :

- Employé(e) de commerce
- Technico-commercial
- Employé(e) commercial(e)
- Conseiller(e) de vente
- Vendeur spécialisé

Après quelques années, l'employé(e) peut devenir l'adjoint(e) du responsable d'une unité commerciale et par la suite responsable.

Qualités requises

- Le sens du relationnel
- Une bonne capacité d'adaptation
- Un esprit d'initiative et d'autonomie
- Le goût du challenge
- La maîtrise des nouvelles technologies de l'information et l'adaptation à leurs évolutions
- Une bonne résistance physique

Poursuite d'études

BTS :

- Management des Unités Commerciales
- Négociation Relation Client

Bac Pro Commerce



LYCEE PROFESSIONNEL REISER

1 rue du Stade

54810 LONGLAVILLE

Tél : 03 82 25 94 20

Fax : 03 82 25 94 26

ce.0541605@ac-nancy-metz.fr

Adresse du site :

<http://www.ac-nancy-metz.fr/Pres-etab/JMreiserlonglaville>

Bac Pro Commerce

Rentrée 2013

Le commerce, Un métier d'avenir...

Lycée professionnel
Jean Marc Reiser
académie
Nancy-Metz



Missions du titulaire de ce diplôme

- ▶▶ Préparer et réaliser des ventes
- ▶▶ Approvisionner et réassortir l'unité commerciale
- ▶▶ Gérer les produits dans l'espace de vente
- ▶▶ Participer à la gestion de l'unité commerciale et à la prévention des risques
- ▶▶ Participer aux opérations de promotions et aux actions d'animation
- ▶▶ Inscrire sa formation commerciale au cœur des systèmes d'information et des évolutions technologiques :
 - Progiciel de Gestion de caisse : Frontshop
 - Progiciel de merchandising : Spaceman
 - Mise à jour de sites web marchands ou non
 - Suite bureautique (Word, Excel, Powerpoint...)
 - Autres outils numériques (messagerie électronique, agenda électronique...)



Secteurs d'intervention

Avec 40 % de l'ensemble des offres d'emploi, le commerce représente à la fois le premier recruteur de France et le premier employeur. Il présente une richesse et une diversité des métiers.

Ces métiers sont en perpétuelle évolution et ont tendance à se spécialiser : le commerce de détail progresse fortement et la relation client est privilégiée. Certains secteurs sont en pleine expansion :

- ▶▶ **Le sport**
 - ▶▶ Le prêt à porter
- ▶▶ **Le bricolage**
 - ▶▶ Les loisirs
- ▶▶ **La télévente**
 - ▶▶ Le hard-discount
- ▶▶ **Le e-commerce**
 - ▶▶ Les énergies renouvelables



LYCEE PROFESSIONNEL REISER

1 rue du Stade
54810 LONGLAVILLE
Tél : 03 82 25 94 20
Fax : 03 82 25 94 26
ce.0541605@ac-nancy-metz.fr

Formation

- ▶▶ **Durée** : 3 ans après la 3^{ème}
- ▶▶ **Certification intermédiaire** : BEP Métiers de la Relation aux Clients et aux Usagers, en 2^{ème} année de formation
- ▶▶ **Horaire hebdomadaire moyen** :

Formation professionnelle (environ 15 h) :

- Pôle commercial (gestion des stocks, calculs commerciaux, offre produit, vente, gestion des rayons...).
- Gestion des nouvelles technologies de l'information en lien avec l'activité de l'unité commerciale.
- Économie et Droit en relation avec le métier préparé.
- Prévention - Santé - Environnement.

Formation générale (environ 15 h) :

Mathématiques
Français
Histoire - géographie
Langues vivantes (LV1 et LV2 obligatoires)
Arts appliqués et cultures artistiques
Éducation physique et sportive

Formation en entreprise

La durée de la formation en milieu professionnel est de **22 semaines** réparties sur les 3 années de formation.

Cette liaison formation-entreprise permet l'acquisition de compétences qui seront un atout pour l'insertion dans la vie active.

